



# Técnicas Avançadas em Negociação 2 (A.N.S. 2)

O curso A.N.S. da Scotwork oferece aos negociadores uma base sólida e uma abordagem replicável que gera resultados imediatos. O A.N.S. 2 é o próximo passo – desenvolvido especificamente para ex-alunos do A.N.S. que desejam acelerar seu desenvolvimento, expandir seu conjunto de habilidades e ter um desempenho superior em negociações mais exigentes.

O A.N.S. 2 foi projetado para amplificar o que funciona, adicionar capacidades mais avançadas e impulsionar o desempenho em situações mais complexas e de maior risco – para que os negociadores possam criar mais valor, lidar com conflitos mais complexos e obter resultados mais sólidos de forma consistente.



# Sobre o curso

## SUPERE SEUS LIMITES

Os melhores negociadores não se contentam com o “bom”. Eles continuam aprimorando suas habilidades porque os negócios ficam mais difíceis, a pressão aumenta e os riscos se elevam. O A.N.S. 2 foi desenvolvido para levar os negociadores da execução sólida de habilidades essenciais para um nível mais amplo, flexível e sofisticado. Os participantes desenvolvem a capacidade de adaptar sua abordagem a uma variedade maior de cenários de negociação, especialmente quando as condições mudam, o conflito se intensifica ou a outra parte se torna difícil. É aqui que os negociadores passam de “Eu conheço o processo” para “Eu consigo atuar em qualquer condição”.

## ESTE CURSO DE 2 DIAS PERMITE QUE VOCÊ:

- Utilize as habilidades que você já usa no curso A.N.S. e as estenda para negociações mais complexas
- Expanda seu conjunto de ferramentas com técnicas de negociação mais avançadas que se baseiam na abordagem Scotwork
- Fortaleça sua capacidade de criar valor, não apenas reivindicá-lo
- Aumente sua eficácia em ambientes de negociação mais difíceis, envolvendo pressão, conflito e ambiguidade
- Use o poder de influência e persuasão para impulsionar as negociações
- Negocie casos mais complexos envolvendo diferentes tipos de conflito e comportamento da contraparte
- Desenvolva uma observação e análise mais apuradas para que você possa diagnosticar o que está acontecendo e responder mais rapidamente

## PARA QUEM É O TREINAMENTO DE NEGOCIAÇÃO A.N.S. 2?

O A.N.S. 2 é destinado a negociadores que concluíram o A.N.S. e desejam dar o próximo passo em seu desenvolvimento. É ideal para:

- Negociadores de alto desempenho prontos para ir além de resultados sólidos e alcançar resultados consistentemente excepcionais.
- Equipes que negociam acordos mais complexos, com maiores riscos e conflitos.
- Organizações que estão construindo uma cultura de negociação e desejam um caminho claro de desenvolvimento além do A.N.S.
- Negociadores que desejam habilidades mais avançadas e um caminho mais rápido para resultados mais expressivos.

Um participante típico conclui o A.N.S. com diversas habilidades que aplica consistentemente, gerando resultados mensuráveis. O A.N.S. 2 representa a progressão natural, projetada para aumentar o número de habilidades utilizadas, a confiança em momentos mais desafiadores e ampliar o impacto nos negócios.

REFRESCAR – DESAFIAR – PRATICAR – ELEVAR

## UM PARTICIPANTE TÍPICO DO A.N.S. 2. CRONOGRAMA

Assim como o curso A.N.S. que os participantes já concluíram, o cronograma é intensivo, desafiador, prático e proporciona dois dias agradáveis.

	DIA 1	DIA 2
SESSÃO DA MANHÃ	TEORIA 1 PRÁTICA	TEORIA 3 PRÁTICA
SESSÃO DA TARDE	TEORIA 2 PRÁTICA	TEORIA 4 PRÁTICA

### O MÉTODO

#### Melhoramos quando vivenciamos novos desafios

- O A.N.S. 2 oferece ampla prática e análise de negociação ao vivo, mas com cenários que introduzem níveis mais altos de dificuldade, pressão e complexidade. Isso cria as condições para um crescimento real além do A.N.S.

#### Aprendemos mais rápido quando é no nosso próprio mundo

- Usando seus próprios exemplos e desafios do mundo real, o A.N.S. 2 ajuda você a preencher a lacuna entre o treinamento e as negociações reais. O aprendizado se transfere diretamente para suas negociações diárias.

#### Crescemos quando praticamos habilidades

**avançadas sob pressão** - Novos estudos de caso levam os participantes a ambientes de negociação mais difíceis e os ajudam a aplicar técnicas existentes e avançadas com feedback e orientação de especialistas, para que o desempenho melhore quando mais importa.

#### Aprimoramos o desempenho quando podemos ver o que está acontecendo

- O curso usa recursos visuais impactantes, feedback estruturado e ferramentas de análise que melhoram a memorização e a aplicação, fornecendo aos negociadores recursos práticos que eles podem continuar usando muito depois do término do curso.

### ANTES DESCOBRIR & REVISAR



#### QUESTIONÁRIO DE DESCOBERTA

Questionário online pré-sessão para avaliar quais habilidades você está aplicando consistentemente após concluir o curso A.N.S.



#### REVISITE OS MATERIAIS A.N.S.

Nossa Caixa de Ferramentas Scotwork online contém todos os materiais necessários para você atualizar suas habilidades de negociação e o conhecimento adquirido durante o curso A.N.S.

### DURANTE O PROCESSO E A PRÁTICA



O curso consiste em 2 dias de treinamento imersivo. É intensivo, mas muito divertido! Apresentando novas simulações de casos ao vivo com análises e feedbacks valiosos em vídeo, tanto individuais quanto em grupo, e novas habilidades para adicionar ao seu repertório de negociação, o curso capacita você a aprimorar suas habilidades e a dar o próximo passo em sua jornada de negociação.

### APÓS AVALIAR & CONSOLIDAR



#### QUESTIONÁRIOS DE ACOMPANHAMENTO

Acompanhe o uso contínuo de suas habilidades por meio de nossos três questionários de acompanhamento periódicos para garantir que você continue a maximizar seu desempenho em negociação.



#### FERRAMENTAS ONLINE DE CONSOLIDAÇÃO

Incorpore o aprendizado por meio de nossa Ferramenta de Preparação aprimorada por IA, Plano de Desenvolvimento Pessoal e 8 Módulos de Consolidação interativos.



#### PERFIL DE PREFERÊNCIAS COMPORTAMENTAIS

Aprimore a compreensão do seu estilo natural de negociação por meio de sessões individuais de coaching com especialistas e aprenda a adaptá-lo para obter resultados ainda melhores.

# Sobre a Scotwork

## CAUSANDO UM IMPACTO REAL NO MUNDO TODO

A Scotwork formou centenas de milhares de gestores seniores em 30 idiomas. Crescemos para nos tornarmos a consultora independente de negociação número um do mundo, com escritórios em 50 países. Trabalhamos com organizações grandes e pequenas em todos os setores. Após mais de 50 anos, continuamos a dotar as pessoas de competências poderosas que transformam as suas vidas e a proporcionar às empresas futuros mais bem-sucedidos.



África do Sul  
Alemanha  
Arábia Saudita  
Austrália  
Bélgica  
Brasil  
Bulgária  
Canadá  
China  
Colômbia  
Coreia do Sul  
Croácia  
Dinamarca

EAU  
Eslováquia  
Eslovênia  
Espanha  
EUA  
Filipinas  
Finlândia  
França  
Grécia  
Hungria  
Índia  
Indonésia  
Irlanda

Ilha da Reunião  
Itália  
Japão  
Kuwait  
Líbano  
Lituânia  
Malásia  
Marrocos  
Maurícia  
México  
Noruega  
Nova Zelândia  
Países Baixos

Polónia  
Portugal  
RAE de Hong Kong  
Reino Unido  
República Checa  
Romênia  
Singapura  
Suécia  
Suíça  
Turquia  
Ucrânia

Entre em contato conosco para saber mais.

E-mail: [info.br@scotwork.com](mailto:info.br@scotwork.com)

[scotwork.br](http://scotwork.br)