

Scotwork®

since 1975



Coaching Habilidades de Negociação

Criando Campeões de Coaching

Nosso programa C.N.S. foi desenvolvido para gerentes, líderes e coaches que desejam fortalecer o desempenho em negociação em suas equipes.

Ele fornece as habilidades, a estrutura e os recursos necessários para orientar outras pessoas em negociações complexas, reforçar as melhores práticas em tempo real e incorporar uma mentalidade e cultura de negociação consistentes em toda a organização.



Sobre o programa

POR QUE O COACHING EM HABILIDADES DE NEGOCIAÇÃO É IMPORTANTE?

Coaches internos capacitam uma organização a maximizar o valor por meio de mentoria e orientação eficazes para seus negociadores, desbloqueando seu potencial para fomentar uma cultura de negociação sólida e uma abordagem consistente de melhores práticas.

QUEM DEVE PARTICIPAR?

O programa C.N.S. é ideal para negociadores experientes que já possuem fortes habilidades e experiência em negociação, mas que buscam dominar a arte do coaching e da mentoria para desbloquear todo o potencial de suas equipes. Este curso oferece as habilidades, o conhecimento e os recursos necessários para orientar suas equipes em negociações complexas e atuar como um embaixador da mentalidade de negociação.

É necessário ter concluído o curso de Aprimoramento de Habilidades de Negociação (A.N.S.) nos últimos 18 meses. Sua equipe também deve ter participado do curso A.N.S. anteriormente.

ESTE CURSO DE 2 DIAS PERMITE QUE VOCÊ:

Identifique oportunidades: Aprenda a avaliar o desempenho da sua equipe em negociações, a aproveitar seus pontos fortes e a identificar áreas de melhoria usando o modelo de competências e as metodologias da Scotwork.

Ofereça orientação: Aprenda a fornecer orientação prática e feedback objetivo e construtivo, permitindo que sua equipe melhore seu desempenho e os resultados das negociações.

Agregue valor: Aprenda a fornecer suporte contínuo e a promover uma transformação genuína no desempenho e no desenvolvimento da sua equipe.

COACHING ESPECIALIZADO

O programa é ministrado por dois consultores da Scotwork para até 8 participantes. Cada consultor possui anos de experiência prática em negociações e no mundo comercial.



Dois consultores
por curso



Proporção
tutor/aluno: 1:4

COMPREENDA – PRATIQUE – APLIQUE – EVOLUA

NOSSO MODELO DE COACHING

Preparamos você para o mundo real por meio de exercícios de coaching individuais ao vivo e feedback em tempo real para desenvolver habilidades de liderança e padrões de excelência em coaching de negociação.

OBSERVE E REGISTRE

Descubra como interpretar o funcionamento de uma negociação e como elaborar diretrizes para melhorar o desempenho da sua equipe.

MODELO G.R.O.W.

Utilizamos o modelo de coaching G.R.O.W., padrão do setor, que permite aos coaches de negociação abordar desafios, definir metas e manter padrões de habilidades de negociação.

CLASSIFIQUE E AVALIE

Aprenda a usar a estrutura de 8 etapas da Scotwork para identificar competências em cada etapa da negociação e avaliar o desempenho dos seus negociadores.

COACHING AO VIVO

Preparamos você para o mundo real por meio de exercícios de coaching ao vivo e feedback em tempo real para desenvolver habilidades de liderança e expertise em coaching.



CONSULTAS DE DESCOBERTA

Priorize seus objetivos de aprendizado para garantir que nosso programa atenda às suas necessidades e desafios de negócios.



REVISITE OS MATERIAIS DO CURSO A.N.S.

Nossa Caixa de Ferramentas online da Scotwork contém todos os materiais necessários para você atualizar suas habilidades de negociação e o conhecimento adquirido durante o curso A.N.S.

DURANTE PROCESSO & PRÁTICA



Este curso de 2 dias oferece aos participantes a oportunidade de testar e aprimorar sua compreensão do comportamento de negociação por meio da análise de vídeos de negociação gravados profissionalmente. Habilidades e competências de coaching poderosas são consolidadas durante a prática guiada em ambientes simulados de coaching do mundo real.

DEPOIS COACHING & CONSOLIDAÇÃO



FERRAMENTAS DE CONSOLIDAÇÃO ONLINE

Consolide o aprendizado por meio de nossa Ferramenta de Preparação digital, Plano de Desenvolvimento Pessoal e 8 Módulos de Consolidação interativos.



PERFIL DE PREFERÊNCIAS COMPORTAMENTAIS

Aprimore a compreensão do seu estilo natural de negociação por meio de sessões individuais de coaching especializado e aprenda a adaptá-lo para obter resultados ainda melhores.



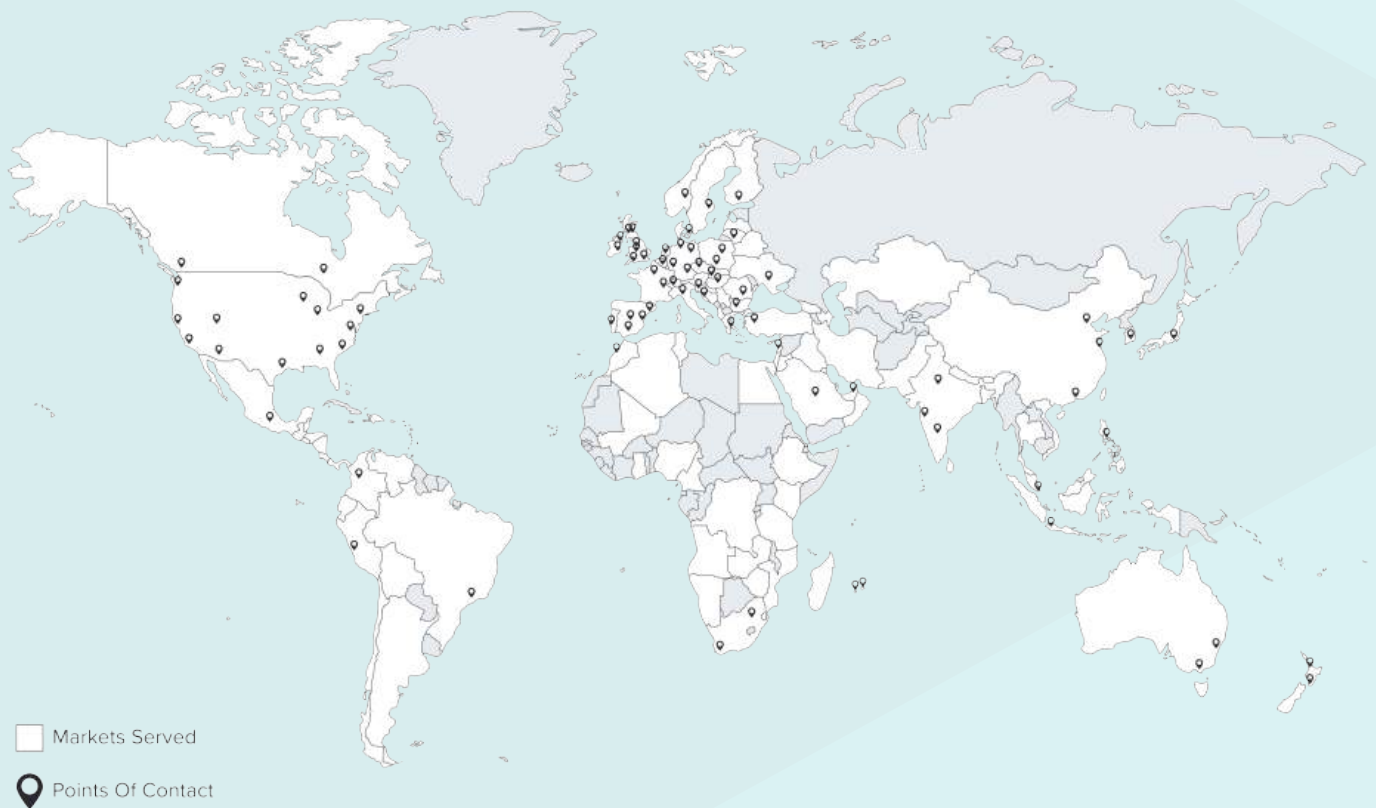
SUORTE VITALÍCIO

Os consultores da Scotwork estão sempre à disposição para oferecer suporte e orientação.

Sobre a Scotwork

CAUSANDO UM IMPACTO REAL NO MUNDO TODO

A Scotwork formou centenas de milhares de gestores seniores em 30 idiomas. Crescemos para nos tornarmos a consultora independente de negociação número um do mundo, com escritórios em 50 países. Trabalhamos com organizações grandes e pequenas em todos os setores. Após mais de 50 anos, continuamos a dotar as pessoas de competências poderosas que transformam as suas vidas e a proporcionar às empresas futuros mais bem-sucedidos.



África do Sul
Alemanha
Arábia Saudita
Austrália
Bélgica
Brasil
Bulgária
Canadá
China
Colômbia
Coreia do Sul
Croácia
Dinamarca

EAU
Eslováquia
Eslovênia
Espanha
EUA
Filipinas
Finlândia
França
Grécia
Hungria
Índia
Indonésia
Irlanda

Ilha da Reunião
Itália
Japão
Kuwait
Líbano
Lituânia
Malásia
Marrocos
Maurícia
México
Noruega
Nova Zelândia
Países Baixos

Polónia
Portugal
RAE de Hong Kong
Reino Unido
República Checa
Romênia
Singapura
Suécia
Suíça
Turquia
Ucrânia

Entre em contato conosco para saber mais.

E-mail: info.br@scotwork.com

scotwork.br