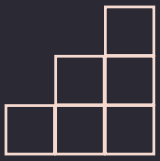


Scotwork®

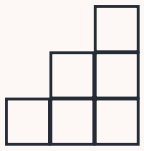
since 1975



# Workshop de Fundamentos de Negociação

Nosso Workshop de Fundamentos de Negociação apresenta aos negociadores iniciantes e aspirantes de todas as idades e formações os fundamentos, conceitos, terminologia e processos de negociação. O workshop é ministrado por especialistas da Scotwork em um dia presencial ou em duas sessões virtuais de meio dia.





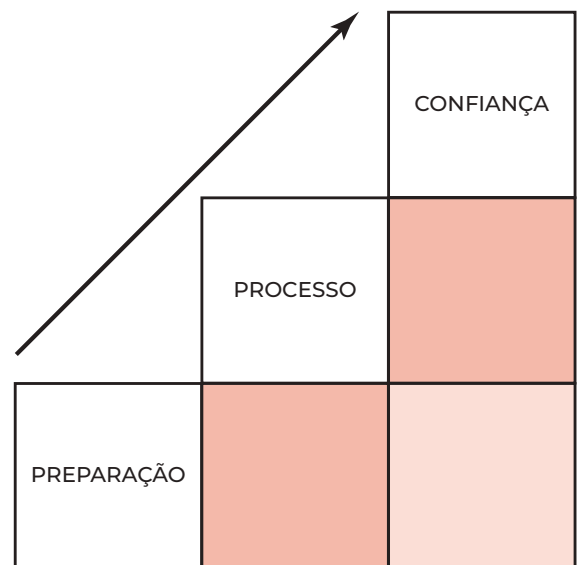
# Workshop de Fundamentos de Negociação

## COMECE A SUA JORNADA DE NEGOCIAÇÃO

Para ter o melhor desempenho em uma sala de negociação, você precisa ter confiança em suas habilidades e a convicção de fazer a coisa certa na hora certa. Este workshop tem como objetivo apresentar os fundamentos, conceitos, terminologia e processos de negociação, além de ajudá-lo a aplicar algumas estruturas e habilidades essenciais. Os participantes sairão com mais confiança e controle para lidar com situações de conflito e gerar valor na mesa de negociação.

## OS ELEMENTOS FUNDAMENTAIS DA NEGOCIAÇÃO

- O workshop apresentará os elementos fundamentais que proporcionam controle na negociação e estabelecem uma linguagem e uma estrutura comuns para a negociação:
- Conceitos-chave de negociação
- As principais etapas de gestão que sustentam todas as negociações
- Uma abordagem estruturada para a preparação
- Troca construtiva de informações
- A importância da elaboração de propostas



## AO FINAL DO WORKSHOP, VOCÊ SERÁ CAPAZ DE:

- Compreender e praticar as habilidades e técnicas associadas às principais fases do processo de negociação
- Utilizar e responder a táticas de negociação
- Melhorar a qualidade da troca de informações
- Fazer perguntas e ouvir atentamente para compreender a outra parte
- Utilizar uma linguagem e um processo de preparação comuns para a negociação com nossa ferramenta online de preparação
- Estruturar as trocas iniciais
- Utilizar os adiamentos de forma eficaz
- Compreender os diferentes papéis em uma equipe de negociação
- Maximizar a rentabilidade de cada acordo

# O nosso modelo de aprendizagem

A negociação é um processo dinâmico e interativo. Para refletir isso, nosso modelo de aprendizado envolve nossos instrutores especializados guiando você cuidadosamente por meio de uma combinação de teoria e exercícios interativos imersivos, culminando em um “Caso de Negociação” da Scotwork, que oferece aos participantes a oportunidade de praticar e consolidar o que aprenderam.



PREPARAÇÃO



PARTICIPAÇÃO



OBSERVAÇÃO



ANÁLISE



APLICAÇÃO AO MUNDO REAL

## PROGRAMAÇÃO DO WORKSHOP DE UM DIA

SESSÃO DA MANHÃ	TEORIA 1	 PRÁTICA/TEORIA	 FILMAGEM & ANÁLISE
	PRÁTICA		
	TEORIA 2		
PRÁTICA			
-----			
SESSÃO DA TARDE	TEORIA 3		
	PRÁTICA		

## INSTRUTORES ESPECIALIZADOS

Cada workshop é conduzido por dois de nossos especialistas em negociação, cada um com anos de experiência comercial e em negociação.

Nossos instrutores aplicam seu conhecimento aprofundado para transformar ideias complexas em técnicas simples e fáceis de memorizar. Com uma proporção de consultores de apenas 1:6, você terá a garantia de receber bastante orientação individual e compartilhamento de conhecimentos.



Dois consultores por workshop



Proporção de consultores: 1:6 (máx. 12 participantes)

# Mais do que um workshop

Ao pesquisarmos suas capacidades e necessidades previamente, garantimos que o workshop seja relevante para sua vida profissional. E, como este curso de um dia é apenas o primeiro passo para o seu desenvolvimento contínuo de habilidades, também oferecemos suporte ao seu aprendizado pós-curso com uma ampla variedade de ferramentas e recursos gratuitos.

## ANTES:



### CONVERSAS DE DESCOBERTA

Conversas individuais para entender suas necessidades e desafios de negócios, para garantir que os objetivos de aprendizado sejam priorizados.



### PESQUISA DE CAPACIDADE EM HABILIDADES DE NEGOCIAÇÃO

Avalie a competência em negociação em toda a empresa, avaliando os pontos fortes e fracos da cultura de negociação da sua organização. (Opcional)

## SEU WORKSHOP DE 1 DIA



O curso consiste em um dia de treinamento imersivo. É intensivo, mas muito divertido! Parte teórica, mas com ênfase em exercícios práticos e simulações de casos.

## APÓS:



### AValiação PÓS-WORKSHOP

Avaliação do workshop e acompanhamento para determinar suas necessidades futuras.



### FERRAMENTAS DE INTEGRAÇÃO ONLINE

Uma plataforma para criar e gerenciar todos os seus preparativos para negociações, agora aprimorada com IA.

## Próximos passos

O treinamento básico é o início da sua jornada. Tudo o que você aprende no Workshop Fundamentos de Negociação é consistente e compatível com os cursos mais avançados da Scotwork, que expandem e aprimoram ainda mais suas habilidades.

Após o workshop, oferecemos uma variedade de ferramentas e conteúdo digital para ajudar a expandir seu conhecimento e iniciar sua jornada de desenvolvimento pessoal para obter o máximo do seu treinamento em negociação.

# Sobre a Scotwork

## CAUSANDO UM IMPACTO REAL NO MUNDO TODO

A Scotwork formou centenas de milhares de gestores seniores em 30 idiomas. Crescemos para nos tornarmos a consultora independente de negociação número um do mundo, com escritórios em 50 países. Trabalhamos com organizações grandes e pequenas em todos os setores. Após mais de 50 anos, continuamos a dotar as pessoas de competências poderosas que transformam as suas vidas e a proporcionar às empresas futuros mais bem-sucedidos.



África do Sul  
Alemanha  
Arábia Saudita  
Austrália  
Bélgica  
Brasil  
Bulgária  
Canadá  
China  
Colômbia  
Coreia do Sul  
Croácia  
Dinamarca

EAU  
Eslováquia  
Eslovênia  
Espanha  
EUA  
Filipinas  
Finlândia  
França  
Grécia  
Hungria  
Índia  
Indonésia  
Irlanda

Ilha da Reunião  
Itália  
Japão  
Kuwait  
Líbano  
Lituânia  
Malásia  
Marrocos  
Maurícia  
México  
Noruega  
Nova Zelândia  
Países Baixos

Polónia  
Portugal  
RAE de Hong Kong  
Reino Unido  
República Checa  
Romênia  
Singapura  
Suécia  
Suíça  
Turquia  
Ucrânia

Entre em contato conosco para saber mais.

E-mail: [info.br@scotwork.com](mailto:info.br@scotwork.com)

**scotwork.br**