

Scotwork®

since 1975

Negociação para Líderes

Este programa adota uma abordagem consultiva para atender às suas necessidades estratégicas.

Ele oferece aos negociadores mais experientes as habilidades necessárias para lidar com negociações complexas, gerenciar e analisar suas equipes, interpretar as ações dos oponentes e obter insights para embasar decisões estratégicas.





Negociação para Líderes

QUEM DEVE PARTICIPAR?

Nosso programa Negociação para Líderes foi desenvolvido para negociadores experientes que desejam aprimorar suas habilidades de negociação estratégica.

É ideal para líderes seniores e gerentes que participam de negociações mais complexas, estratégicas ou que envolvem múltiplas partes, bem como para aqueles que lideram e gerenciam equipes cuja função inclui negociação.

O QUE ESPERAR

Este programa estratégico combina insights em formato de tutorial com exercícios práticos de simulação de casos para explorar como superar barreiras estratégicas comuns.

Nossos consultores especializados também se concentram em seus desafios de negociação atuais, oferecendo coaching individual aprofundado e personalizado para suas necessidades.

O QUE VOCÊ APRENDERÁ

Com foco nas implicações comerciais mais amplas das negociações, este programa leva o desenvolvimento de habilidades além da sala de negociação, para um contexto comercial mais abrangente.

Você aprenderá a compreender comportamentos, desvendar questões complexas, escolher o melhor caminho estratégico e motivar suas equipes de negociação.



Negociação para Líderes

O QUE O PROGRAMA ABRANGE

NEGOCIAR COM MESTRA

Aprimore sua confiança e habilidade para construir estratégias de negociação eficazes e contínuas, e aprenda a obter apoio em negociações que chegaram ao seu nível.

NAVEGANDO PELAS COMPLEXIDADES

Compreenda a dinâmica interna e os desafios de poder em qualquer negociação para alavancar sua posição e aprenda a recuperar uma negociação em dificuldades.

NEGOCIAR DE FORMA HOLÍSTICA

Aprimore suas habilidades de liderança para maximizar o desempenho da sua equipe, dominando a preparação, a gestão e o debriefing da sua equipe em negociações complexas e de longo prazo, garantindo o sucesso futuro.

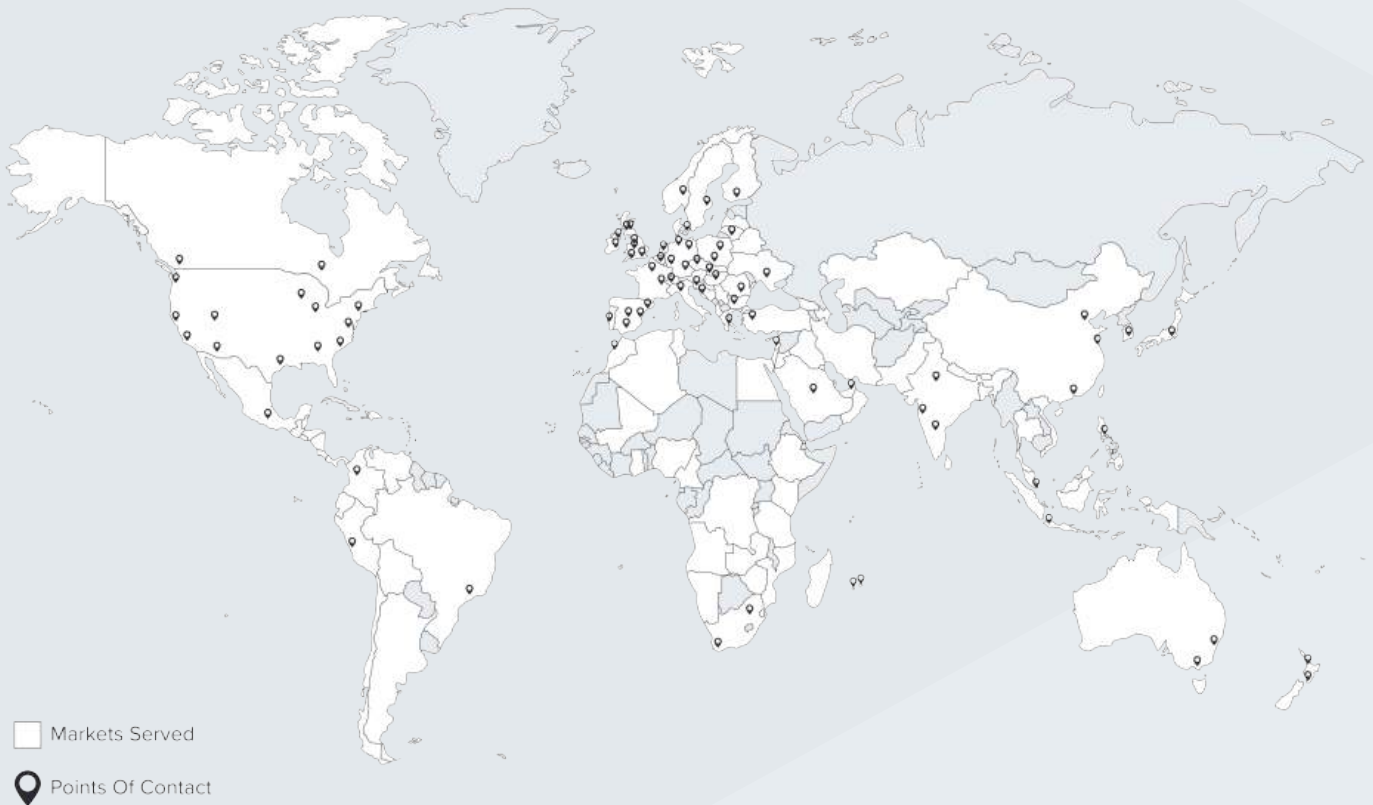
ESTE PROGRAMA PERMITE AOS PARTICIPANTES:

- Integrar as negociações a um panorama estratégico de negócios mais amplo
- Engajar a outra parte em um nível que vai além da transação, construindo relacionamentos comerciais mais estratégicos
- Identificar e lidar com táticas de negociação
- Analisar profundamente a origem do seu poder e do poder da outra parte
- Negociar com mais sucesso quando relacionamentos de longo prazo são importantes
- Considerar diversos vieses comportamentais comprovados para aprimorar suas habilidades de persuasão
- Compreender melhor como gerar valor adicional para si e para a outra parte

Sobre a Scotwork

CAUSANDO UM IMPACTO REAL NO MUNDO TODO

A Scotwork formou centenas de milhares de gestores seniores em 30 idiomas. Crescemos para nos tornarmos a consultora independente de negociação número um do mundo, com escritórios em 50 países. Trabalhamos com organizações grandes e pequenas em todos os setores. Após mais de 50 anos, continuamos a dotar as pessoas de competências poderosas que transformam as suas vidas e a proporcionar às empresas futuros mais bem-sucedidos.



África do Sul
Alemanha
Arábia Saudita
Austrália
Bélgica
Brasil
Bulgária
Canadá
China
Colômbia
Coreia do Sul
Croácia
Dinamarca

EAU
Eslováquia
Eslovênia
Espanha
EUA
Filipinas
Finlândia
França
Grécia
Hungria
Índia
Indonésia
Irlanda

Ilha da Reunião
Itália
Japão
Kuwait
Líbano
Lituânia
Malásia
Marrocos
Maurícia
México
Noruega
Nova Zelândia
Países Baixos

Polónia
Portugal
RAE de Hong Kong
Reino Unido
República Checa
Romênia
Singapura
Suécia
Suíça
Turquia
Ucrânia

Entre em contato conosco para saber mais.

E-mail: info.br@scotwork.com

scotwork.br