

Scotwork®

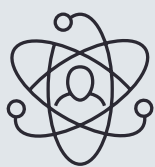
since 1975

INIZIA QUI IL TUO PERCORSO DI
SVILUPPO DELLE COMPETENZE

Advancing Negotiation Skills

Il nostro corso A.N.S. avvia ogni anno decine di migliaia di persone alla formazione in materia di negoziazione. È progettato per fornire ai professionisti di tutti i settori, funzioni e livelli le competenze pratiche e i processi necessari per eccellere in qualsiasi tavolo di negoziazione. Dandoti sicurezza e controllo, il corso di formazione pionieristico di Scotwork ti consente di diventare un negoziatore di successo. Questa esperienza di apprendimento di alta qualità e di grande impatto offre un cambiamento sostenibile nel comportamento negoziale.





Advancing Negotiation Skills

NEGOZIA ACCORDI PIÙ VANTAGGIOSI CON IL NOSTRO APPROCCIO IN 8 FASI©

Il programma Scotwork A.N.S. scompone la pratica complessa e caotica della negoziazione e la semplifica in un processo altamente efficace che potete ripetere più volte. Il nostro approccio si basa su un'analisi rigorosa di oltre 100.000 ore di negoziazioni reali.

Identificando i comportamenti comuni in così tante osservazioni diverse, abbiamo sintetizzato il processo di negoziazione in un modello semplice e universale in 8 fasi. Questo consente di comprendere chiaramente come gestire con successo qualsiasi negoziazione e concordare i risultati.

Progettato su misura per le esigenze individuali e aziendali, A.N.S. non si limita a insegnare come negoziare con successo, ma lo fa in un ambiente di apprendimento moderno, stimolante, pratico, orientato al lavoro di squadra e coinvolgente.

COSA IMPARERETE

- Negoziare per uscire da un conflitto
- Cogliere i segnali attraverso l'ascolto attivo
- Riformulare gli accordi per superare gli ostacoli
- Rispondere con sicurezza alle tattiche di negoziazione più comuni
- Essere pienamente preparati per qualsiasi negoziazione
- Formulare, presentare e rispondere alle proposte in modo efficace
- Utilizzare le informazioni in modo strategico
- Gestire le situazioni di stallo
- Creare valore attraverso lo scambio e la contrattazione
- Migliorare la velocità di chiusura
- Gestire negoziazioni complesse su più questioni
- Mantenere il controllo e il potere durante tutto il processo
- Disinnescare l'aggressività e il confronto

RISULTATI MISURABILI

Il nostro programma fa davvero la differenza dal punto di vista commerciale fin dal primo giorno. I partecipanti escono dalla formazione con competenze pratiche che aumentano la loro efficacia al tavolo delle trattative e recuperano in media 16,08 volte il costo del corso entro tre mesi.

Negli ultimi 36 anni abbiamo misurato il ROI dei nostri corsi. Abbiamo intervistato oltre 36.000 partecipanti per valutare quanto apprezzano la loro esperienza formativa con Scotwork:



Il 98,9% ha dichiarato che consiglierebbe il corso di formazione Scotwork ad altri



Il 98% ha affermato che le nuove competenze hanno migliorato le proprie capacità di negoziazione



Il 96% dei manager ha elogiato l'investimento nel corso Scotwork

I partecipanti registrano un ROI medio di

16,08 volte

in meno di tre mesi

Informazioni sul corso

CONTENUTI STIMOLANTI

La negoziazione è un processo dinamico e interattivo. Per riflettere questa realtà, il nostro modello di apprendimento coinvolge attivamente i partecipanti nel trasformare la teoria in pratica. Oltre l'80% del tempo del corso è dedicato a sessioni interattive che includono una serie stimolante di 5 esercitazioni pratiche seguite da feedback individuali con analisi video non sceneggiate e coaching da parte dei nostri esperti.



TEORÍA



PREPARAZIONE



OSSERVAZIONE



NEGOZIAZIONE



ANALISI

Acquisisci competenze fondamentali di negoziazione in un ambiente faccia a faccia o virtuale.

IN PRESENZA

GIORNO 1	GIORNO 2	GIORNO 3
TEORIA	TEORIA	TEORIA
PRATICA	PRATICA	PRATICA
TEORIA	TEORIA	SINTESI
PRATICA	PRATICA	

VIRTUALE

GIORNO 1	GIORNO 2	GIORNO 3	GIORNO 4
TEORIA	TEORIA	PRATICA	TEORIA
PRATICA	PRATICA	TEORIA	PRATICA
PRATICA	TEORIA	PRATICA	SINTESI



Due
consulenti
per corso



Rapporto tutor
1:6




COACH ESPERTI

Il nostro corso A.N.S. è tenuto da due consulenti esperti, ciascuno con anni di esperienza commerciale e negoziale. Essi valutano i casi in tempo reale, forniscono un feedback immediato e incisivo e offrono una guida sul posto. Ti garantiamo un'ampia disponibilità di tempo individuale di alta qualità con loro per un supporto e una consulenza mirati.


Prima e dopo

Analizzando in anticipo le vostre capacità e le vostre esigenze, ci assicuriamo che il corso A.N.S. sia personalizzato in base alle vostre sfide e pertinente alla vostra vita lavorativa. Inoltre, poiché il corso è solo il primo passo nel vostro percorso di sviluppo delle capacità di negoziazione, vi supportiamo anche nell'apprendimento post-corso con un'ampia scelta di strumenti e risorse gratuiti.





PRIMA BENCHMARK E SCOPERTA

-  **DISCOVERY CALL**
Conversazioni individuali per comprendere le tue esigenze individuali e le sfide aziendali nell'ambito dell' , al fine di garantire che gli obiettivi di apprendimento siano prioritari.
-  **PROFILO NEGOZIALE**
Identifica le aree di sicurezza negoziale dei singoli individui, evidenziando le priorità di miglioramento e creando le basi per un Piano di Sviluppo Personale.
-  **ASSESSMENT SULLA CAPACITÀ NEGOZIALI**
Misura la competenza negoziale a livello aziendale valutando i punti di forza e di debolezza della cultura negoziale della vostra organizzazione.

DURANTE PROCESSO E PRATICA

-  Progettato su misura per le vostre esigenze, il nostro programma affronta le vostre sfide negoziali reali guidandovi attraverso il nostro efficace framework in 8 fasi per fornirvi una chiara comprensione di come qualsiasi negoziazione possa essere gestita e risolta con successo. Le sessioni interattive includono una stimolante combinazione di 5 esercitazioni pratiche dal vivo seguite da feedback individuali con analisi video e coaching da parte dei nostri esperti.

DOPO VALUTAZIONE E INTEGRAZIONE

-  **STRUMENTO DI PREPARAZIONE**
Consolidate l'apprendimento attraverso il nostro strumento di preparazione potenziato dall'intelligenza artificiale, il piano di sviluppo personale e 8 moduli di consolidamento interattivi.
-  **MODELLI COMPORTAMENTALI NELLA NEGOZIAZIONE**
Sfruttate la comprensione del vostro stile naturale di negoziazione attraverso il coaching individuale con esperti e imparate ad adattarvi per ottenere risultati ancora migliori.
-  **SONDAGGIO SUL ROI A 90 GIORNI**
Valuta i guadagni in termini di valore dell'accordo, protezione dei margini, risparmi sui costi e prestazioni complessive di negoziazione individuali e di gruppo. I partecipanti riferiscono che i nostri corsi forniscono un ROI medio di 16,08 volte entro tre mesi.
-  **FORMAZIONE DI APPROFONDIMENTO**
Corsi più personalizzati per affinare lo sviluppo delle tue competenze.

Informazioni su Scotwork

UN IMPATTO REALE IN TUTTO IL MONDO

Scotwork ha formato centinaia di migliaia di dirigenti senior in 30 lingue. Siamo diventati la società di consulenza indipendente numero uno al mondo nel campo della negoziazione, con uffici in 50 paesi. Lavoriamo con organizzazioni grandi e piccole in tutti i settori. Dopo oltre 50 anni, continuiamo a fornire alle persone competenze efficaci che trasformano la loro vita e garantiscono alle aziende un futuro di successo.



Markets Served

Points Of Contact

Arabia Saudita
Australia
Belgio
Brasile
Bulgaria
Canada
Cina
Colombia
Corea del Sud
Croazia
Danimarca
Emirati Arabi
Filippine

Finlandia
Francia
Germania
Giappone
Grecia
Hong Kong SAR
India
Indonesia
Irlanda
Isola della Riunione
Italia
Kuwait
Libano

Lituania
Malesia
Marocco
Mauritius
Messico
Norvegia
Nuova Zelanda
Paesi Bassi
Polonia
Portogallo
Regno Unito
Repubblica Ceca
Romania

Singapore
Slovacchia
Slovenia
Spagna
Stati Uniti
Sudafrica
Svezia
Svizzera
Turchia
Ucrania

Contattateci per ulteriori informazioni

E-mail: info.it@scotwork.com

scotwork.it