

Scotwork®

since 1975

∞ Advancing Negotiation Skills 2

Il corso Scotwork A.N.S. 2 porta la formazione alla negoziazione a un livello superiore, aumentando la conoscenza, la fiducia e il controllo a uno standard molto più elevato.

A.N.S. 2 è stato sviluppato in risposta ai partecipanti che desideravano un ulteriore sviluppo delle competenze da parte di Scotwork dopo aver completato il nostro corso A.N.S.



Informazioni sul corso

SUPERA I TUOI LIMITI

I migliori negoziatori non si accontentano di essere “bravi”. Continuano a migliorare perché gli accordi diventano più complessi, la pressione aumenta e la posta in gioco cresce. A.N.S. 2 è progettato per portare i negoziatori da una solida esecuzione delle competenze di base a maggiore varietà, flessibilità e sofisticazione.

I partecipanti sviluppano la capacità di adattare il proprio approccio a una gamma più ampia di scenari, soprattutto quando le condizioni cambiano, il conflitto aumenta o la controparte diventa più difficile. È qui che i negoziatori passano da “conosco il processo” a “so agire in qualsiasi situazione”.

QUESTO CORSO DI 2 GIORNI TI CONSENTE DI:

- Sfruttare le competenze già acquisite nel corso A.N.S. ed estenderle a negoziazioni più complesse.
- Ampliare il proprio toolkit con tecniche di negoziazione più avanzate basate sull'approccio Scotwork.
- Rafforzare la capacità di creare valore, non solo di reclamarlo.
- Aumentare l'efficacia in contesti negoziali più complessi, caratterizzati da pressione, conflitto e ambiguità.
- Utilizzare il proprio potere di influenza e persuasione per far avanzare le negoziazioni.
- Negoziare situazioni più complesse che coinvolgono diversi tipi di conflitto e comportamenti della controparte.
- Sviluppare una maggiore capacità di osservazione e analisi per diagnosticare ciò che accade e rispondere più rapidamente.

A CHI È RIVOLTO IL CORSO DI NEGOZIAZIONE A.N.S. 2?

A.N.S. 2 è rivolto a negoziatori che hanno completato il corso A.N.S. e desiderano fare un ulteriore passo nel loro sviluppo. È ideale per:

- Negoziatori ad alte prestazioni pronti a passare da risultati solidi a risultati eccezionali in modo costante.
- Team che negoziano accordi più complessi, con maggiore rischio e maggiore conflitto.
- Organizzazioni che stanno costruendo una cultura della negoziazione e desiderano un percorso di sviluppo chiaro oltre A.N.S.
- Negoziatori che vogliono acquisire competenze più avanzate e ottenere risultati più solidi in meno tempo.

I partecipanti escono generalmente da A.N.S. con diverse competenze che applicano in modo sistematico, permettendo loro di ottenere risultati misurabili. A.N.S. 2 è la naturale evoluzione progettata per aumentare il numero di competenze utilizzate, rafforzare la fiducia nei momenti più difficili e amplificare l'impatto sul business.

UNA GIORNATA TIPO IN SCOTWORK

A.N.S. 2

Come il corso A.N.S. già completato dai partecipanti, il programma è intensivo, stimolante, pratico e coinvolgente, con una durata di due giorni.

GIORNO 1 GIORNO 2

Sessione Mattutina	TEORIA 1	TEORIA 3
	PRATICA	PRATICA
Sessione Pomeridiana	TEORIA 3	TEORIA 4
	PRATICA	PRATICA

IL METODO

Ricordiamo ciò che sperimentiamo: questo corso offre oltre 11 ore di esercitazioni pratiche e analisi di negoziazione dal vivo e utilizza una serie di esercizi originali per arricchire il processo di apprendimento.

Ricordiamo ciò che pratichiamo: nuovi casi di negoziazione introducono nuovi livelli di sfide aziendali e ti consentono di mettere in pratica le tue competenze esistenti e nuove con il feedback e la guida di esperti.

Ricordiamo ciò che condividiamo: utilizzando i tuoi esempi e le tue sfide reali, diamo vita alle tue competenze e affrontiamo i tuoi obiettivi personali.

Ricordiamo ciò che vediamo: il corso utilizza immagini visive di forte impatto per migliorare la tua capacità di ricordare e applicare le competenze, fornendoti strumenti pratici e continui da utilizzare sul posto di lavoro.

PRIMA SCOPERTA E RIVISITAZIONE

DISCOVERY CALL

Sondaggio online pre-sessione per valutare quali competenze stai applicando in modo costante dopo aver completato il corso A.N.S.



RIVEDI I MATERIALI A.N.S.

Il nostro Scotwork Toolbox online contiene tutti i materiali necessari per rinfrescare le tue competenze di negoziazione e le conoscenze acquisite durante il corso A.N.S.

DURANTE PROCESSO E PRATICA



Il corso consiste in 2 giorni di formazione immersiva. È intensivo ma molto divertente! Con nuovi casi di studio dal vivo con preziose analisi video individuali e di gruppo e feedback, e nuove competenze da aggiungere al tuo toolbox di negoziazione, il corso ti consente di migliorare le tue competenze e ti accompagna nel prossimo passo del tuo percorso di negoziazione.

DOPO VALUTAZIONE E INTEGRAZIONE



QUESTIONARI DI FOLLOW-UP

Monitorate l'utilizzo delle vostre competenze attraverso i nostri tre questionari di follow-up periodici per assicurarvi di continuare a massimizzare le vostre prestazioni negoziali.



STRUMENTI ONLINE DI CONSOLIDAMENTO

Consolida l'apprendimento attraverso il nostro Strumento di Preparazione con IA, il Piano di Sviluppo Personale e 8 Moduli Interattivi di Consolidamento.



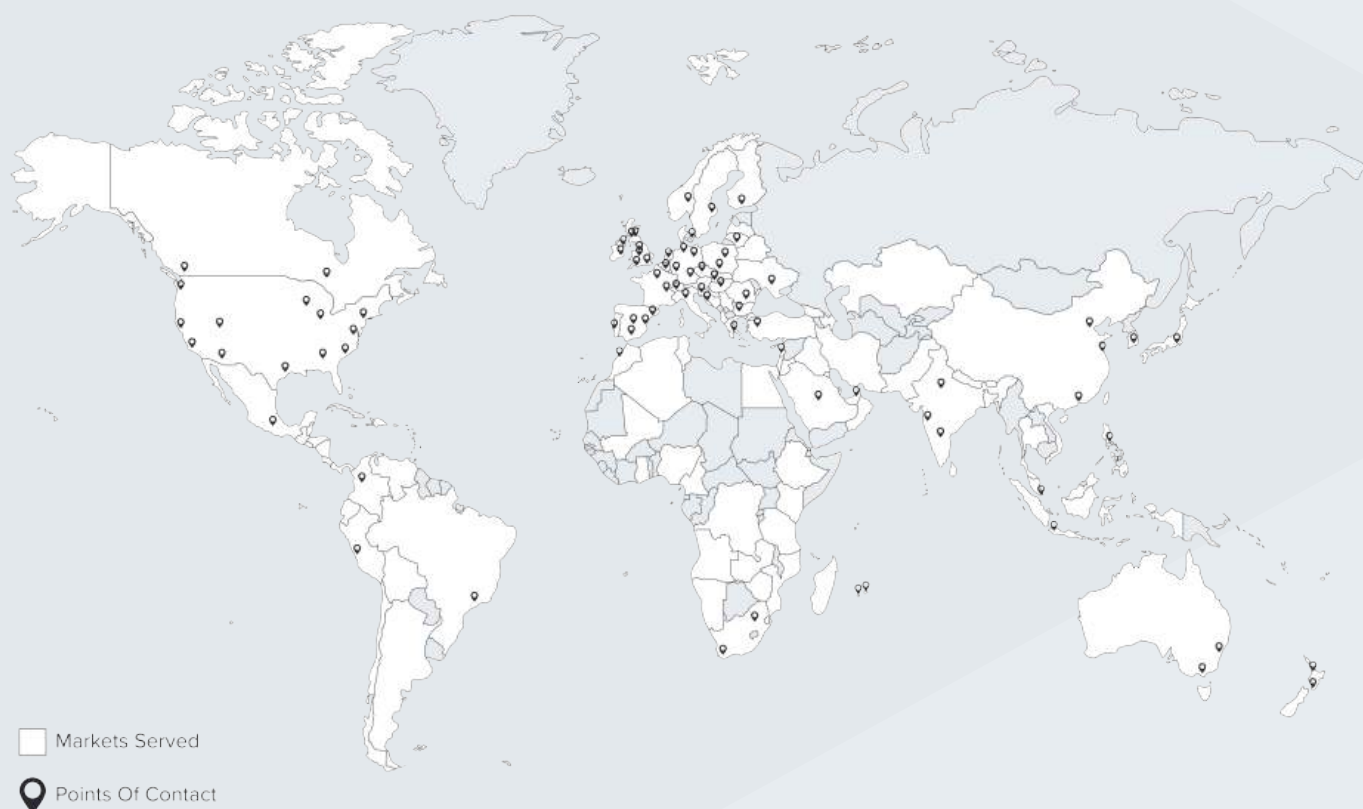
PROFILAZIONE DELLE PREFERENZE COMPORTAMENTALI

Sfruttate la comprensione del vostro stile naturale di negoziazione attraverso un coaching individuale con esperti e imparate ad adattarvi per ottenere risultati ancora migliori.

Informazioni su Scotwork

UN IMPATTO REALE IN TUTTO IL MONDO

Scotwork ha formato centinaia di migliaia di dirigenti senior in 30 lingue. Siamo diventati la società di consulenza indipendente numero uno al mondo nel campo della negoziazione, con uffici in 50 paesi. Lavoriamo con organizzazioni grandi e piccole in tutti i settori. Dopo oltre 50 anni, continuiamo a fornire alle persone competenze efficaci che trasformano la loro vita e garantiscono alle aziende un futuro di successo.



Arabia Saudita
Australia
Belgio
Brasile
Bulgaria
Canada
Cina
Colombia
Corea del Sud
Croazia
Danimarca
Emirati Arabi
Filippine

Finlandia
Francia
Germania
Giappone
Grecia
Hong Kong SAR
India
Indonesia
Irlanda
Isola della Riunione
Italia
Kuwait
Libano

Lituania
Malesia
Marocco
Mauritius
Messico
Norvegia
Nuova Zelanda
Paesi Bassi
Polonia
Portogallo
Regno Unito
Repubblica Ceca
Romania

Singapore
Slovacchia
Slovenia
Spagna
Stati Uniti
Sudafrica
Svezia
Svizzera
Turchia
Ucrania

Contattateci per ulteriori informazioni

E-mail: info.it@scotwork.com

scotwork.it