

Scotwork®

since 1975



Coaching Negotiation Skills

Il nostro programma C.N.S. di 2 giorni è ideale per negoziatori esperti che possiedono già solide competenze ed esperienza in materia, ma desiderano padroneggiare l'arte del coaching e del mentoring per liberare tutto il potenziale del proprio team. Ti fornirà le competenze, il know-how e le risorse necessarie per guidare i tuoi team attraverso negoziazioni complesse e fungere da ambasciatore di una mentalità orientata alla negoziazione.



Informazioni sul programma

PERCHÉ È IMPORTANTE IL COACHING DELLE CAPACITÀ NEGOZIALI?

I coach interni consentono a un'organizzazione di massimizzare il valore attraverso un efficace mentoring e una guida dei propri negoziatori, liberando il loro potenziale per promuovere una forte cultura della negoziazione e un approccio coerente basato sulle migliori pratiche.

CHI DOVREBBE PARTECIPARE?

Il programma C.N.S. è ideale per negoziatori esperti che possiedono già solide competenze ed esperienza in materia di negoziazione, ma che desiderano padroneggiare l'arte del coaching e del mentoring per liberare tutto il potenziale del proprio team. Ti fornisce le competenze, il know-how e le risorse necessarie per guidare i tuoi team attraverso negoziazioni complesse e fungere da ambasciatore di una mentalità negoziale.

È richiesto il completamento del nostro corso di formazione Advancing Negotiation Skills (A.N.S.) negli ultimi 18 mesi. Anche il vostro team dovrà aver già frequentato il nostro corso A.N.S.

QUESTO CORSO DI 2 GIORNI VI PERMETTE DI:

- **Identificare le opportunità** Imparare a valutare le prestazioni negoziali del proprio team, sfruttare i suoi punti di forza e identificare le aree di miglioramento utilizzando il modello di competenza e le metodologie di Scotwork.
- **Fornire indicazioni** Imparare a fornire indicazioni pratiche e feedback oggettivi e costruttivi, consentendo al vostro team di migliorare le proprie prestazioni e i risultati delle negoziazioni.
- **Aggiungere valore** Imparare a fornire un supporto continuo e a realizzare una vera trasformazione nelle prestazioni e nello sviluppo del proprio team.

COACH ESPERTO

Il programma è tenuto da due consulenti Scotwork per un massimo di 8 partecipanti. Ogni consulente ha anni di esperienza commerciale e negoziale nel mondo reale.



Dos consultores
por curso



Relación tutor-
participante: 1:4

IL NOSTRO MODELLO DI COACHING

Ti prepariamo al mondo reale attraverso esercizi di coaching individuali dal vivo e feedback in tempo reale per sviluppare capacità di leadership e standard di competenza nel coaching negoziale.

OSSERVA E REGISTRA

Scopri come interpretare il funzionamento di una negoziazione e come elaborare una guida per migliorare le prestazioni del tuo team.

MODELLO G.R.O.W.

Utilizziamo il modello di coaching G.R.O.W., standard del settore, che consente ai coach di negoziazione di affrontare le sfide, fissare obiettivi e mantenere gli standard di competenza negoziale..

CLASSIFICARE E VALUTARE

Imparate a utilizzare il framework Scotwork in 8 fasi per identificare le competenze necessarie per ogni fase della negoziazione e valutare le prestazioni dei vostri negoziatori.

COACHING DAL VIVO

Vi prepariamo al mondo reale attraverso esercizi di coaching dal vivo e feedback in tempo reale per sviluppare capacità di leadership e competenze di coaching.

PRIMA SCOPERTA E REVISIONE



DISCOVERY CALL

Dai priorità ai tuoi obiettivi di apprendimento per garantire che il nostro programma soddisfi le tue esigenze e le sfide aziendali.



RIVEDI I MATERIALI A.N.S.

Il nostro Scotwork Toolbox online contiene tutto il materiale necessario per rinfrescare le tue capacità di negoziazione e le conoscenze acquisite durante il corso A.N.S.

DURANTE PROCESSO E PRATICA



Questo corso di 2 giorni offre ai partecipanti l'opportunità di mettere alla prova e migliorare la loro comprensione del comportamento negoziale attraverso l'analisi di video di negoziazioni registrati in modo professionale. Le potenti capacità e competenze di coaching vengono consolidate durante la pratica guidata e pratica in ambienti di coaching simulati dal mondo reale.

DOPO COACHING E INTEGRACIÓN



STRUMENTI DI PREPARAZIONE

Consolida l'apprendimento attraverso il nostro strumento di preparazione digitale, il piano di sviluppo personale e 8 moduli di consolidamento interattivi.



PROFILAZIONE DELLE PREFERENZE COMPORTAMENTALI

Sfruttate la comprensione del vostro stile naturale di negoziazione attraverso un coaching individuale con esperti e imparate ad adattarlo per ottenere risultati ancora migliori.



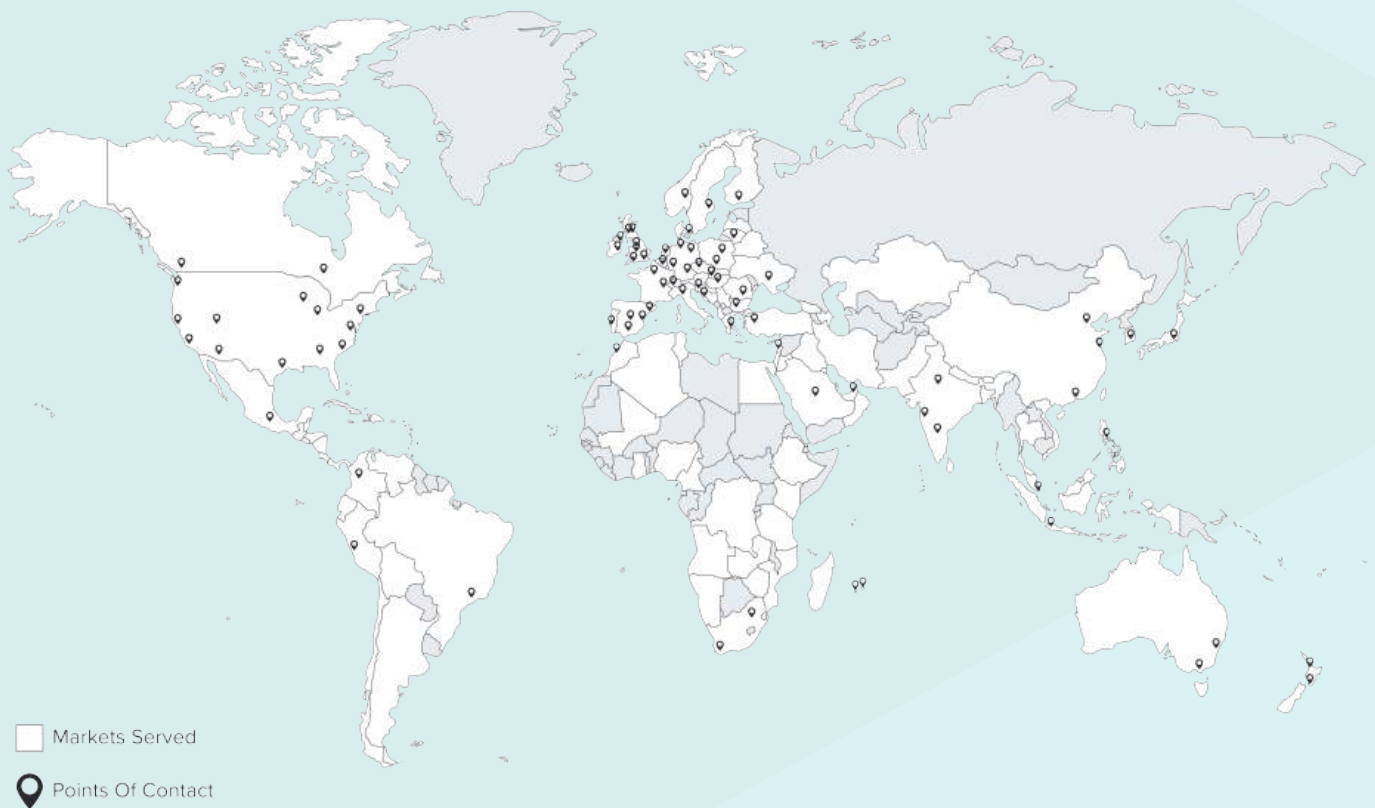
ASSISTENZA

I consulenti di Scotwork sono sempre a disposizione per offrire supporto e guida.

Informazioni su Scotwork

UN IMPATTO REALE IN TUTTO IL MONDO

Scotwork ha formato centinaia di migliaia di dirigenti senior in 30 lingue. Siamo diventati la società di consulenza indipendente numero uno al mondo nel campo della negoziazione, con uffici in 50 paesi. Lavoriamo con organizzazioni grandi e piccole in tutti i settori. Dopo oltre 50 anni, continuiamo a fornire alle persone competenze efficaci che trasformano la loro vita e garantiscono alle aziende un futuro di successo.



Arabia Saudita
Australia
Belgio
Brasile
Bulgaria
Canada
Cina
Colombia
Corea del Sud
Croazia
Danimarca
Emirati Arabi
Filippine

Finlandia
Francia
Germania
Giappone
Grecia
Hong Kong SAR
India
Indonesia
Irlanda
Isola della Riunione
Italia
Kuwait
Libano

Lituania
Malesia
Marocco
Mauritius
Messico
Norvegia
Nuova Zelanda
Paesi Bassi
Polonia
Portogallo
Regno Unito
Repubblica Ceca
Romania

Singapore
Slovacchia
Slovenia
Spagna
Stati Uniti
Sudafrica
Svezia
Svizzera
Turchia
Ucrania

Contattateci per ulteriori informazioni

E-mail: info.it@scotwork.com

scotwork.it