

Scotwork®

since 1975

Negoziazione per Leader

Questo programma adotta un approccio consultivo per soddisfare le tue esigenze strategiche. Fornisce ai negoziatori più esperti le competenze necessarie per affrontare negoziazioni complesse, gestire e informare i propri team, interpretare le azioni degli avversari e raccogliere informazioni utili per prendere decisioni strategiche.





Negoziazione per Leader

CHI DOVREBBE PARTECIPARE?

Il nostro programma Negoziazione per leader è pensato per negoziatori esperti che desiderano sviluppare ulteriormente le proprie capacità di negoziazione strategica.

È ideale per i dirigenti senior e i manager che siedono al tavolo delle trattative per accordi più complessi, strategici o multipartitici, nonché per coloro che guidano e gestiscono team la cui funzione prevede la negoziazione.

COSA ASPETTARSI

Questo programma strategico combina approfondimenti in stile tutorial con esercitazioni pratiche di simulazione di casi reali per esplorare come superare le tipiche barriere strategiche.

I nostri consulenti esperti si concentrano anche sulle vostre attuali sfide negoziali, fornendo un coaching individuale approfondito e personalizzato in base alle vostre esigenze.

COSA IMPARERETE

Mantenendo in primo piano le più ampie implicazioni commerciali delle negoziazioni, questo programma porta lo sviluppo delle competenze oltre singola trattativa e in un contesto commerciale più ampio.

Imparerai a comprendere i comportamenti, a districarti tra questioni complesse, a scegliere il percorso strategico migliore per motivare i tuoi team di negoziazione.

APPROFONDIMENTI - STRATEGIA - LEADERSHIP



Negoziazione per leader

ARGOMENTI TRATTATI

NEGOZIARE CON MAESTRIA

Acquisisci sicurezza e competenze nella creazione di strategie di negoziazione efficaci e continuative, e impara come fornire supporto alle negoziazioni che sono state portate al tuo livello di responsabilità.

NAVIGARE NELLE COMPLESSITÀ

Comprendere le dinamiche interne e le sfide di potere di qualsiasi negoziazione per sfruttare la propria posizione e imparare come riportare in carreggiata una negoziazione in fase di stallo.

NEGOZIARE IN MODO OLISTICO

Migliora le tue capacità di leadership per massimizzare le prestazioni del tuo team, imparando a preparare, gestire e debriefing il tuo team durante negoziazioni complesse e di lungo periodo, garantendo il successo futuro.

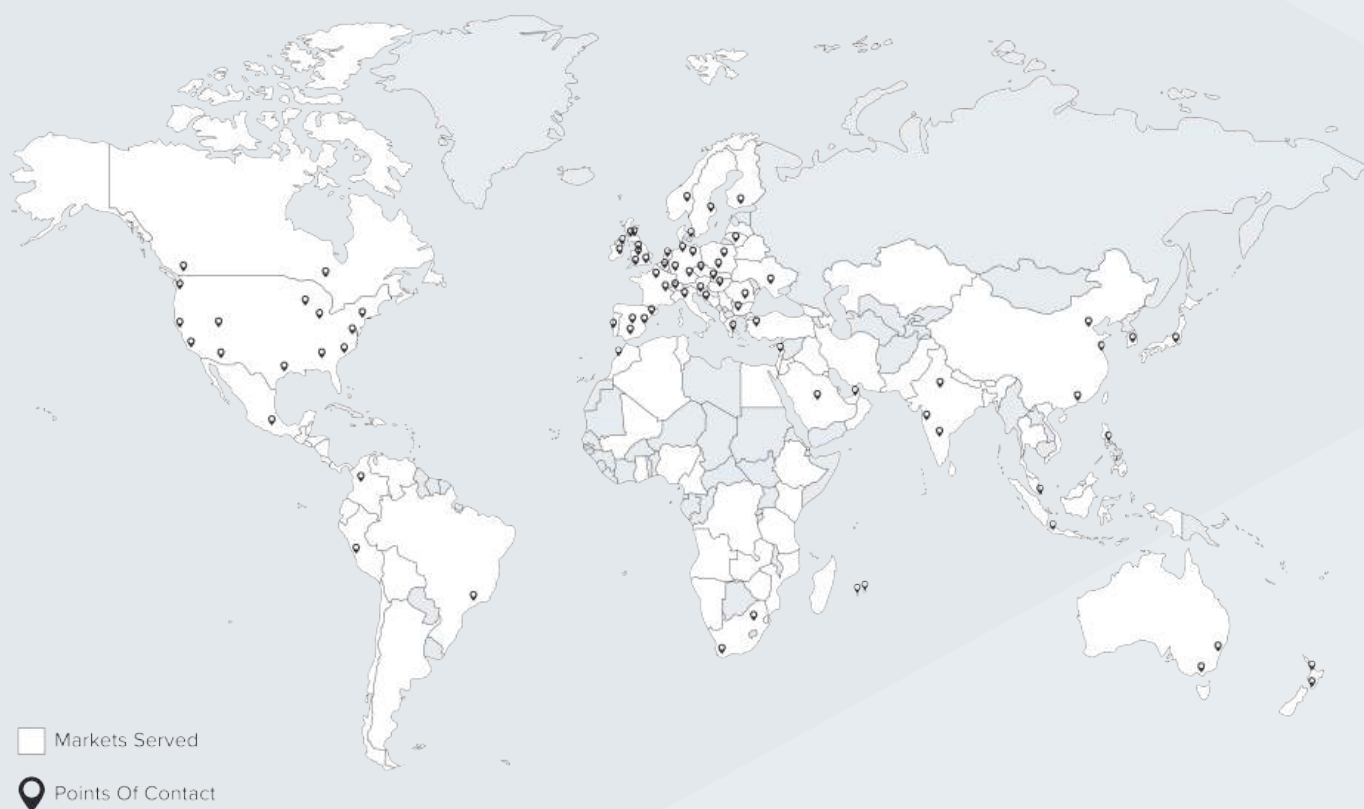
QUESTO PROGRAMMA CONSENTE AI PARTECIPANTI DI:

- Inserire le negoziazioni in un quadro strategico aziendale più ampio
- Coinvolgere l'altra parte a un livello che va oltre la transazione, costruendo relazioni commerciali più strategiche
- Identificare e gestire le tattiche di negoziazione
- Approfondire da dove proviene il potere tuo e della controparte
- Negoziare con maggiore successo quando le relazioni a lungo termine sono importanti
- Considerare aspetti comportamentali comprovati per migliorare le proprie capacità di persuasione
- Comprendere meglio come creare valore aggiunto per voi e per l'altra parte

Informazioni su Scotwork

UN IMPATTO REALE IN TUTTO IL MONDO

Scotwork ha formato centinaia di migliaia di dirigenti senior in 30 lingue. Siamo diventati la società di consulenza indipendente numero uno al mondo nel campo della negoziazione, con uffici in 50 paesi. Lavoriamo con organizzazioni grandi e piccole in tutti i settori. Dopo oltre 50 anni, continuiamo a fornire alle persone competenze efficaci che trasformano la loro vita e garantiscono alle aziende un futuro di successo.



Arabia Saudita
Australia
Belgio
Brasile
Bulgaria
Canada
Cina
Colombia
Corea del Sud
Croazia
Danimarca
Emirati Arabi
Filippine

Finlandia
Francia
Germania
Giappone
Grecia
Hong Kong SAR
India
Indonesia
Irlanda
Isola della Riunione
Italia
Kuwait
Libano

Lituania
Malesia
Marocco
Mauritius
Messico
Norvegia
Nuova Zelanda
Paesi Bassi
Polonia
Portogallo
Regno Unito
Repubblica Ceca
Romania

Singapore
Slovacchia
Slovenia
Spagna
Stati Uniti
Sudafrica
Svezia
Svizzera
Turchia
Ucrania

Contattateci per ulteriori informazioni

E-mail: info.it@scotwork.com

scotwork.it